

最近在和一些做实业的朋友聊天时，他们常常会提到“拓日新能”这个名字，并问出一个很有意思的问题：“它是不是一个专门做储能的大型商业园区？”这个问题本身就折射出当前新能源领域一个普遍的现象：随着“光伏+储能”模式的爆炸性增长，公众对产业链上不同角色的认知，有时会像上海夏天的天气一样，有点“雾里看花”。

拓日新能是储能商业园区吗

最近在和一些做实业的朋友聊天时，他们常常会提到“拓日新能”这个名字，并问出一个很有意思的问题：“它是不是一个专门做储能的大型商业园区？”这个问题本身就折射出当前新能源领域一个普遍的现象：随着“光伏+储能”模式的爆炸性增长，公众对产业链上不同角色的认知，有时会像上海夏天的天气一样，有点“雾里看花”。

让我们先来理清这个现象。实际上，拓日新能（深圳市拓日新能源科技股份有限公司）是一家在深交所上市的光伏企业，其核心业务聚焦于光伏玻璃、光伏电池及组件的研发制造，以及光伏电站的投资运营。它并非一个物理意义上的“园区”，而是一个产业链上的关键制造商。那么，为什么会产生“储能商业园区”这样的联想呢？这背后是一组值得玩味的数据。根据中国光伏行业协会的统计，2023年中国新型储能新增装机规模同比增幅超过150%，其中工商业储能是增长最快的赛道之一。当像拓日新能这样的光伏龙头企业建设自己的生产基地或产业园时，为了降低用电成本、实现绿色制造，它们往往会大规模部署“光伏+储能”系统。于是，一个集成了光伏发电、储能调节、智能用电管理的现代化工厂，在外界看来，本身就形成了一个高度智能化和自给自足的“微电网”或“绿色能源园区”范本。这种“自我消纳”的先进模式，很容易让人产生“它是不是在对外提供储能商业园区服务”的误解。

这种现象并非孤例。在全球范围内，将自身打造成绿色能源应用标杆，再将其经验与解决方案产品化、对外输出，已成为领先企业的共同路径。这就引出了我们今天的核心议题：一个真正面向未来的、可靠的“储能商业园区”解决方案，其内核究竟是什么？我认为，它绝不仅仅是光伏板和电池的简单堆砌。它需要一套深度融合了数字智能与电力电子技术的“神经系统”，能够根据园区负荷、电价、天气进行毫秒级的预测与调度，实现能源价值最大化。这恰恰是海集能这样的数字能源解决方案服务商所深耕的领域。我们海集能自2005年在上海成立以来，近20年只专注做一件事：就是为全球客户提供高效、智能、绿色的储能解决方案。我们的业务覆盖工商业储能、站点能源等多个核心板块，在江苏南通和连云港拥有两大生产基地，具备从电芯到系统集成再到智能运维的全产业链交付能力。

说到这里，我想分享一个我们海集能在工商业领域的实际案例。去年，我们为华东地区一个大型精密制造园区部署了一套光储一体化系统。这个园区对电能质量极其敏感，电压波动超过2%就可能造成数百万的损失，同时他们也有强烈的降本增效需求。我们的方案不仅仅是安装储能柜，而是为其构建了一个“源-网-荷-储”智慧能源管理系统。系统接入了园区屋顶的6兆瓦光伏，配置了2.5兆瓦时的储能，并通过我们的智能算法，实现了多种模式的自动切换：在电价高峰时放电，在低谷时充电；平抑光伏波动，保障关键设备电压稳定；甚至在电网需求响应时，参与调度获取收益。项目运行一年后，数据显示，该园区整体用电成本降低了28%，关键生产线的电压合格率提升至99.99%，每年减少碳排放约4200吨。这个案例生动地说明，现代储能解决方案的价值，已经从单纯的“存电放电”，演进为一场精密的“能源价值运营”。

所以，回到最初的问题。拓日新能是储能商业园区吗？我的见解是，它更像是一个绿色能源的“生产者”和“示范者”。而要构建一个真正智慧、经济、可靠的“储能商业园区”，其灵魂在于一个能够统筹优化一切能源流与信息流的数字能源大脑。这要求解决方案提供商不仅懂硬件制造，更要精通能源管理与系统集成。这正是我们海集能的立身之本。我们为通信基站、物联网微站等关键站点提供的“光储柴

一体化”能源柜，同样基于这一逻辑——在无电弱网的极端环境下，它必须像一个高度自主的微型智慧园区，实现能源的智能生产、存储与调配，确保通信永不中断。这套经过极端环境验证的智能管理能力，同样可以无缝迁移到工商业场景中。

那么，对于正在规划或升级自身园区能源系统的管理者而言，当您审视一个方案时，或许可以问自己一个更深入的问题：我们需要的，究竟是一堆冰冷的设备，还是一个能持续创造经济与环保价值的“智慧能源合伙人”？

来源: <https://www.hjaiot.com>