

最近和几位企业主朋友聊天，大家不约而同地谈到了一个话题：厂房屋顶的光伏板越来越多，旁边那个像集装箱一样的储能系统，投资不小，听说还能通过融资来做，这事情到底靠不靠谱，合法吗？这个问题提得非常好，它触及了中国新能源产业市场化进程中的一个核心环节。今天，我们就来聊聊这个话题，顺便也分享一下我们在这个领域的观察与实践。

## 工商业储能融资的合法性是新能源发展的重要基石

最近和几位企业主朋友聊天，大家不约而同地谈到了一个话题：厂房屋顶的光伏板越来越多，旁边那个像集装箱一样的储能系统，投资不小，听说还能通过融资来做，这事情到底靠不靠谱，合法吗？这个问题提得非常好，它触及了中国新能源产业市场化进程中的一个核心环节。今天，我们就来聊聊这个话题，顺便也分享一下我们在这个领域的观察与实践。

### 现象：从观望到行动的资金流向

如果你驱车经过长三角或珠三角的工业区，会发现一个显著的现象。许多工厂的屋顶不再是单调的彩钢瓦，而是成片深蓝色的光伏组件。更值得注意的是，在厂区一角，悄然矗立着一个个储能集装箱。这不仅仅是环保意识的体现，更是一笔经过精密计算的经济账。然而，一套中等规模的工商业储能系统，初始投资动辄数百万，对于许多企业而言，一次性拿出这笔现金并非易事。于是，“储能融资”——这种通过金融杠杆来获取设备和服务的模式，开始从幕后走向台前。企业主们的疑虑很实际：这种融资合不合法？会不会有风险？我的回答很明确：合法，且是当前政策积极引导的方向。这并非空口无凭，而是基于清晰的产业逻辑和金融监管框架。

### 数据与逻辑：政策框架与市场规模的背书

任何商业模式的合法性，首先源于国家法律与政策的界定。中国的金融监管体系对融资租赁、项目融资等模式有着明确且成熟的规定。工商业储能项目，其本质是购买一项能够产生稳定收益（电费节约、需求侧响应补贴等）的资产。金融机构为这类实物资产提供融资服务，与为机械设备、车辆提供融资并无本质区别，完全在《民法典》、《金融租赁公司管理办法》等法律法规的框架之内。更强劲的动力来自顶层设计。国家“双碳”战略目标，以及国家发改委、能源局接连发布的系列文件，都明确鼓励通过金融手段支持储能产业发展。一些地方甚至出台了针对储能项目的贴息政策。从市场规模看，根据中关村储能产业技术联盟的预测，中国新型储能市场将继续保持高速增长。一个规模如此庞大且被寄予厚望的产业，如果没有合法、畅通的金融渠道支持，其发展是不可想象的。这就像给一株正在茁壮成长的树苗修建灌溉系统，融资就是那一道道水管，合法且必要。

### 案例与实践：一体化解决方案如何化解融资顾虑

理论上的合法性，需要坚实的实践来验证。在我们海集能的项目经验中，融资成功的关键往往不在于金融本身，而在于项目底层资产的可靠性与收益的确定性。金融机构最关心两个问题：第一，这个储能系统技术是否可靠，能不能稳定运行20年？第二，它宣称的节电收益模型是否经得起推敲？这里我分享一个我们参与过的具体案例。2023年，江苏常州一家高端制造企业希望安装一套2MW/4MWh的储能系统，以应对当地尖锐的峰谷电价差。但企业希望保留现金流用于主业扩张。最终，我们联合一家持牌金融租赁公司，设计了一套“储能系统销售+能效担保”的融资方案。我们海集能作为设备提供商和解决方案服务商，提供了从连云港基地生产的标准化储能柜，到系统集成、智能运维的全链条服务，并基于历史用电数据，给出了保守的收益测算。金融机构基于这份由实体资产和清晰现金流背书的方案

，顺利提供了融资。项目投运后，不仅实现了预期的电费节约，还参与了电网的需求侧响应，获得了额外收益。这个案例生动地说明，当产品足够硬核、收益模型足够清晰时，融资的合法性便自然而然地落地，转化为多方共赢的现实。

我们深耕近二十年，在上海设立研发与管理中心，在江苏南通和连云港布局了定制化与规模化并行的生产基地，就是为了构建这种从核心部件到系统集成全产业链把控能力。这种能力确保了每一个储能单元，无论是用于大型工厂还是通信基站这样的关键站点，都是值得信赖的资产，从而成为金融信心的源泉。

见解：关键在于选择可靠的合作伙伴

所以，朋友们，工商业储能融资的合法性，其实早已不是问题。真正的问题在于，你如何确保这笔融资背后的那个储能系统，物有所值，甚至物超所值。融资只是工具，核心资产的质量才是根本。如果系统故障频发，或者实际节能效果远不及预期，那么即便融资流程再合法，对企业而言也是一笔失败的买卖，甚至可能引发与金融机构的纠纷。

这就要求企业在考虑储能融资时，必须像选择战略合作伙伴一样，选择储能系统供应商。一个优秀的供应商，不仅能提供高效、稳定的硬件产品——比如我们为各类站点能源场景设计的、能够耐受极端环境的一体化储能柜，更能提供基于大量运行数据的智能算法和全生命周期运维服务，确保收益“看得见、摸得着”。这才是融资方案能够打动金融机构、并最终为你创造价值的底层逻辑。阿拉一直认为，好的技术就应该像黄浦江上的大桥，扎实、稳固，让所有通行者都安心。

那么，对于正在考虑踏上储能之路的企业，你的第一个问题会是什么？是关心具体的融资利率，还是更想测算一下自家厂房到底能省下多少电费？

---

来源: <https://www.hjaiot.com>