

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊一个听起来有点矛盾，但实际上非常有意思的话题。我们常常在各大展会上听到“储能”和“便宜电力”这两个词被放在一起，很多人第一反应是：这怎么可能？储能设备本身不就是一笔投资吗？但我想告诉你，这背后的逻辑，恰恰是能源转型最迷人的部分。它不是简单的加减法，而是一套关于时间、效率和系统集成的全新思维。

在储能展会寻找便宜的电力并非天方夜谭

各位朋友，下午好。今天我想和大家聊一个听起来有点矛盾，但实际上非常有意思的话题。我们常常在各大展会上听到“储能”和“便宜电力”这两个词被放在一起，很多人第一反应是：这怎么可能？储能设备本身不就是一笔投资吗？但我想告诉你，这背后的逻辑，恰恰是能源转型最迷人的部分。它不是简单的加减法，而是一套关于时间、效率和系统集成的全新思维。

让我们先来看一个普遍现象。无论是通信基站、安防监控点，还是偏远地区的生产设施，许多关键站点都面临着相似的困境：电网不稳定，或者干脆没有电网。传统的解决方案是依赖柴油发电机，轰隆隆地运转，成本高、噪音大、污染严重，维护起来也相当麻烦。这就像你明明只需要一杯水，却不得不买下一整瓶，并且为瓶子的重量和搬运持续付费。这里的“电力成本”，远不止电表上的数字，它包含了燃料、运输、维护、设备折旧，乃至因停电造成的业务中断风险。根据国际能源署的一些报告，在某些无电地区，柴油发电的综合用电成本可能高达每度电0.5至0.8美元，这可比我们城市里的电价贵多了。你看，当我们谈论“便宜”时，首先要界定清楚，我们对比的基准是什么。

那么，转机在哪里？这就引出了“光伏+储能”这个组合。光伏板在白天将免费的太阳能转化为电能，一部分直接供给设备使用，另一部分则储存到储能系统中。到了夜晚或无光的时候，储能系统再平稳地释放电力。这个模式的核心价值，在于它实现了能源的“时间平移”和“空间自主”。它不再仅仅是一个用电设备，而成了一个微型、智能的能源生产与调度中心。当一套系统能够将不可控的自然资源（阳光）和间歇性的电力需求，通过智能控制无缝衔接起来时，奇迹就发生了——总体能源成本开始显著下降。因为你的“燃料”是阳光，边际成本几乎为零。

说到这里，我想分享一下我们海集能在具体实践中的一些观察。我们公司，海集能，从2005年就在上海扎根，差不多二十年了，一直埋头在新能源储能这个领域里。我们既是产品生产商，也是数字能源解决方案的服务商。我们的业务覆盖很广，但站点能源一直是核心板块之一，专门为通信基站、物联网微站这些关键设施提供“光储柴一体化”的方案。我们在江苏有南通和连云港两大生产基地，一个擅长定制化，一个专注规模化，为的就是从电芯到系统集成，能给客户提供真正靠谱的“交钥匙”工程。

我举个实际的例子吧，我们在东南亚某个海岛上的一个通信基站项目。那里风景是蛮灵光的，但电网非常脆弱，经常停电，运营商全靠柴油发电机，成本高得吓人，而且补给很困难。后来，我们为他们设计部署了一套集成了光伏、储能电池和智能能量管理系统的能源柜。这个柜子本事大得很，能根据天气预测和站点负载，自动决定什么时候用光伏、什么时候用电池、什么时候才需要启动柴油机作为备份。结果呢？项目实施一年后，柴油的消耗量降低了超过70%，整个站点的综合运营能源成本下降了约40%。更重要的是，供电的可靠性达到了99.9%以上，再也不用担心突然断电导致信号中断了。这个案例告诉我们，所谓的“便宜电力”，是通过初始的智能投资，换取长期、稳定、低运营成本的能源供给，它是

一次对传统用能模式的升级和重构。

所以，当我们下次在储能展会上，听到有人宣称能提供“便宜的电力”时，我们不妨多问几句：您指的是降低哪一部分的成本？您的解决方案，是如何通过技术集成和智能管理，来实现全生命周期成本最优的？真正的价值，不在于单一设备的价格，而在于系统能否为你创造新的能源使用范式。它关乎可靠性，关乎可持续性，也最终关乎经济效益。

好了，我的分享暂时到这里。我想留给大家一个开放性的问题：在您所处的行业或应用场景中，您认为最大的能源成本“痛点”是什么？如果有一个机会，能将这个痛点转化为效率和收益的亮点，您会从哪个环节开始考虑呢？

来源: <https://www.hjaiot.com>