

最近和几位企业主朋友聊天，他们不约而同地提到了电费账单——那个数字，啧，真是有点“吓人”了。这不仅仅是上海企业面临的局部现象。根据中国电力企业联合会发布的《2023-2024年度全国电力供需形势分析预测报告》，全国工商业用电量持续增长，同时电价机制改革也在深化，峰谷电价差在多地呈现扩大趋势。这意味着，单纯依靠电网供电，企业的能源成本可控性正在降低，甚至可能成为经营中的一项“不可控”变量。这种现象，我们称之为“能源成本焦虑”。

## 哪些企业可以投工商业储能

最近和几位企业主朋友聊天，他们不约而同地提到了电费账单——那个数字，啧，真是有点“吓人”了。这不仅仅是上海企业面临的局部现象。根据中国电力企业联合会发布的《2023-2024年度全国电力供需形势分析预测报告》，全国工商业用电量持续增长，同时电价机制改革也在深化，峰谷电价差在多地呈现扩大趋势。这意味着，单纯依靠电网供电，企业的能源成本可控性正在降低，甚至可能成为经营中的一项“不可控”变量。这种现象，我们称之为“能源成本焦虑”。

那么，面对这种焦虑，有没有一种技术方案，能够像企业的财务总监一样，精明地管理能源的“收入”与“支出”呢？答案是肯定的，这就是工商业储能。它本质上是一个大型的、智能化的“充电宝”，在电价低的谷时或利用自有的光伏电充电，在电价高的峰时放电供企业使用，从而直接削减电费开支。更深一层看，它还能作为后备电源，提升供电可靠性，并可能参与电网的需求侧响应，获得额外收益。从现象到解决方案，逻辑链条很清晰：能源成本压力（现象）催生了通过技术手段进行精细化管理的需求（数据支撑），而储能系统正是实现这一管理的物理载体（解决方案）。

让我们来看一个更具体的案例。华东地区一家中型精密制造企业，其生产设备对电压波动极为敏感，偶然的电压骤降可能导致整批产品报废。同时，该企业执行两部制电价，每月需缴纳高额的基本电费。在引入一套海集能为其定制的光储一体化解决方案后，情况发生了转变。这套系统不仅利用厂房屋顶光伏在白天发电，其配套的储能柜在夜间谷电时段蓄能，在白天峰电时段和光伏共同支撑部分生产负荷。结果呢？第一，企业每月最大需量（决定基本电费的关键指标）下降了超过15%，直接降低了固定电费支出；第二，峰时段电网用电量减少，节省了电度电费；第三，储能系统毫秒级的响应速度，完美“熨平”了微小的电压波动，保护了生产线。据测算，该项目的投资回收期在4-5年左右，而系统设计寿命超过10年。这个案例生动地说明，储能投资并非仅仅是“成本项”，更是一个能产生稳定现金流的“资产项”。

所以，究竟哪些企业最适合投资工商业储能呢？我们可以从几个维度来画像。首先是用电成本敏感型行业，例如数据中心、冷链物流、化工、冶金、高端制造等，它们要么是“电老虎”，要么对供电质量有严苛要求。其次是拥有可利用空间的企业，比如大型仓库的屋顶、闲置的厂区空地，这些地方可以安装光伏板，与储能形成“黄金搭档”。再者是身处高电价差或政策支持地区的企业，中国很多省份为了鼓励削峰填谷，出台了明确的峰谷电价政策，有些地方峰谷价差可达0.8元以上，这为储能创造了极佳的经济性。最后，是那些具有前瞻性可持续发展战略的企业，使用绿色电力、降低碳足迹，已成为企业ESG（环境、社会和治理）表现的重要一环。像海集能这样的公司，凭借近20年在储能领域的深耕，从电芯到PCS（变流器），再到系统集成与智能运维，提供的就是这种“交钥匙”一站式服务。他们在江苏的南通和连云港布局了定制化与标准化并行的生产基地，就是为了快速响应不同客户的独特需求，无论是

复杂的工业场景，还是标准化的商业楼宇。

更深一层的见解在于，投资工商业储能，其意义已经超越了节省电费本身。它代表着企业运营模式从“能源消费者”向“能源管理者”的转变。企业通过储能系统，获得了对自身能源资产的调度权，能够主动参与到更广泛的能源生态中。这好比从“租客”变成了“有智能家居系统的房东”，不仅住得便宜，还能把多余的空间（电力）在合适的时候灵活处置。特别是在当前全球能源转型的大背景下，这种能力将成为企业韧性和竞争力的新组成部分。海集能作为数字能源解决方案服务商，其价值正是帮助客户构建这种能力，将复杂的能源流，转化为清晰的数据流和价值流。

那么，审视一下您企业的电费单、屋顶空间和未来发展规划，您是否已经看到了那个潜在的“能源管理者”角色呢？您认为，在您所处的行业，部署储能系统的最大挑战会是什么，是初始投资、技术可靠性，还是对运营模式的改变？

来源: <https://www.hjaiot.com>