

最近和几位做实业的朋友聊天，大家不约而同地提到了电。不是电费，而是供电的稳定性和自主权。一位在苏州开工厂的老板说，去年夏天有序用电期间，他的生产线差点停摆，损失不小。他问我：“现在都说企业可以自己建储能电站，政策上到底是怎么一回事？这真的能成为我们的一道‘保险’吗？”这个问题提得相当好，它指向了一个正在发生的深刻变化：企业正从单纯的能源消费者，向能源的“产消者”转变。而政策，正是这场变革的关键推手。

企业自建储能电站政策解读与市场新机遇

最近和几位做实业的朋友聊天，大家不约而同地提到了电。不是电费，而是供电的稳定性和自主权。一位在苏州开工厂的老板说，去年夏天有序用电期间，他的生产线差点停摆，损失不小。他问我：“现在都说企业可以自己建储能电站，政策上到底是怎么一回事？这真的能成为我们的一道‘保险’吗？”这个问题提得相当好，它指向了一个正在发生的深刻变化：企业正从单纯的能源消费者，向能源的“产消者”转变。而政策，正是这场变革的关键推手。

让我们先看看现象。过去几年，你或许注意到了，中国许多省份的峰谷电价差在持续拉大。以上海为例，2023年夏季的日间高峰电价与深夜的谷时电价，差距可以达到近0.8元/千瓦时。这可不是个小数目，它直接创造了一个清晰的经济账本：如果企业能在电价低时把电存起来，在电价高时放出来自用，一来一去，节省的电费开支就非常可观。这还只是经济性的一面。更深层的是，随着极端天气事件增多和电网结构转型，局部地区、特定时段的供电不确定性在增加。对于连续生产的制造业、数据中心、冷链仓储等，哪怕几个小时的电力中断，都可能意味着巨额损失。所以，企业寻求能源的“安全感”和“控制权”，已经从“可选项”逐渐变成了“必选项”。

那么，政策层面是如何回应这种需求的呢？核心逻辑是明确的：鼓励和支持。国家层面的“双碳”目标奠定了基调，而具体细则则体现在各地的实施方案中。比如，国家发展改革委、国家能源局发布的《“十四五”新型储能发展实施方案》就明确提出，要推动储能多元化发展，支持工业、商业等用户侧储能建设。许多省份更是出台了直接激励措施，我简单归纳了几个主流方向：

投资补贴：部分地区按储能系统装机容量给予一次性建设补贴，每千瓦补贴几百到上千元不等。
放电补贴：更主流的模式，对用户侧储能在用电高峰时段向电网放电的行为给予补贴，相当于为企业的“削峰填谷”行为支付报酬。
容量电价激励：探索将用户侧储能纳入电力需求响应资源，企业可以通过储能设施在电网需要时提供支持，从而获得容量电费补偿。
过网费减免：对于储能电站自发自用的电量，部分政策允许减免或降低相应的输配电价和政府性基金附加。

这些政策，本质上是在降低企业的投资门槛，缩短投资回报周期，让储能电站从一个“高大上”的技术概念，落地为一项能算清账、有收益的固定资产。当然，具体到每个市、每个园区，细则可能有差异，这就需要企业做细致的本地化调研。依我看，吃透本地政策，是项目成功的第一步。

讲到这里，我想结合我们海集能的实践来谈一个案例。海集能在储能领域深耕了近二十年，从电芯

到PCS，再到系统集成和智能运维，我们构建了全产业链的能力。我们的两大生产基地，南通负责深度定制，连云港专注规模制造，就是为了灵活应对不同客户的复杂需求。去年，我们为浙江某大型纺织产业园部署了一个规模化的工商业储能项目。这个园区用电负荷大且稳定，峰谷价差显著。我们为其设计了一套集装箱式储能系统，总容量达到3MWh。

项目运行一年后，数据很能说明问题：通过精准的峰谷套利策略，该系统每年为园区节省电费支出超过120万元；同时，它作为园区的备用电源，在一次计划外的外部线路检修中，保证了核心生产车间4小时的连续供电，避免了可能高达数百万元的生产损失。这个案例的启示在于，企业自建储能的价值是复合型的：经济收益是基础，能源安全是核心，有时后者带来的隐性价值甚至更大。我们海集能提供的，正是这种从方案设计、产品供应到安装调试、智能运维的“交钥匙”服务，让企业能够专注于自身主业，而把专业的能源管理交给我们。

更深一层的见解是，企业自建储能电站，绝不仅仅是为了省钱或应急。它正在成为企业新型基础设施的一部分，是未来参与电力市场交易、实现绿色低碳发展的一个“接口”。想象一下，当你的工厂屋顶铺满了光伏板，旁边矗立着智能的储能系统，你实际上就拥有了一个微型的、可调度的发电厂。你可以更主动地管理能源成本，甚至可以未来在规则允许时，将多余的电力或调节能力作为一种商品出售。这代表着一种全新的生产关系和运营范式。政策在持续演进，市场机制也在不断完善，比如一些地方试点的虚拟电厂（VWP）模式，就是在聚合这些分散的储能资源。所以，早一步布局，不仅是获取当前的政策红利，更是为未来十年的能源竞争力打下基础。

当然，任何投资都需要理性决策。企业需要考虑自身用电负荷曲线、场地条件、初始投资和当地政策的长期稳定性。我建议感兴趣的企业管理者，可以问自己几个更具体的问题：我们厂区典型的日用电曲线是怎样的？当地电网对我们这类用户侧储能项目的并网流程和要求是什么？除了显而易见的峰谷套利，储能系统能否帮助我们解决诸如变压器扩容、功率因数治理等其他实际痛点？把这些问题想清楚，项目的轮廓和价值就会清晰得多。

那么，你的企业是否已经审视过自己的能源账单和用电可靠性？面对这片充满潜力的新领域，你们计划如何迈出第一步，去构建属于自己的、更智能也更坚韧的能源防线呢？

来源: <https://www.hjaiot.com>