

让我们来聊聊过去一年里，中国工商业储能领域发生的一些有趣变化。如果你留意行业动态，会发现一个明显的现象：市场正从早期的概念热炒，转向更为务实和精细化的竞争。这不再是简单地比拼谁家的电池容量更大，而是看谁能真正理解工商业用户那本复杂的“能源账本”，并提供稳定、高效且经济的解决方案。

2023年工商业储能市场格局与海集能的深度参与

让我们来聊聊过去一年里，中国工商业储能领域发生的一些有趣变化。如果你留意行业动态，会发现一个明显的现象：市场正从早期的概念热炒，转向更为务实和精细化的竞争。这不再是简单地比拼谁家的电池容量更大，而是看谁能真正理解工商业用户那本复杂的“能源账本”，并提供稳定、高效且经济的解决方案。

从宏观数据来看，根据中国能源研究会储能专委会等机构的分析，2023年中国新型储能新增装机规模实现了跨越式增长，其中工商业储能作为分布式能源的关键一环，贡献了显著份额。市场的爆发，背后是分时电价差拉大、企业降本增效需求迫切、以及电力市场机制逐步完善等多重因素的共同驱动。简单说，企业主们发现，安装一套聪明的储能系统，不仅能在电价低时充电、电价高时放电，直接节省电费，还能作为后备电源提升生产可靠性，甚至参与电网需求响应获取额外收益——这成了一笔算得过来的经济账。

在这个快速发展的赛道中，涌现出了一批领先的参与者。如果我们尝试梳理一份具有代表性的名单，会发现它通常涵盖了从电池制造商、逆变器厂商到系统集成商的全产业链角色。评判的标准也日趋多元，包括但不限于：

技术创新与产品可靠性： 是否具备核心的电池管理（BMS）和能源管理（EMS）技术，产品能否经受长时间、高强度的充放电循环考验。

系统集成与工程化能力：

能否将电芯、PCS（变流器）、温控、消防等子系统无缝整合，提供稳定可靠的“交钥匙”工程。

安全记录与行业口碑：

在安全性要求极高的工商业场景，历史项目是否安全稳定运行是至关重要的背书。

场景理解与解决方案适配度：

能否针对制造业、数据中心、商业园区等不同负荷特性，提供定制化的运营策略和解决方案。

这里我想分享一个我们海集能（HighJoule）亲身经历的案例。去年，我们为华东地区一家大型精密制造企业部署了一套规模化的工商业储能系统。这家企业面临两个核心痛点：一是当地尖峰电价高昂，且生产必须连续进行，用电成本压力巨大；二是其对电压骤降等电能质量异常非常敏感，曾导致过生产线上精密设备受损。我们提供的，不仅仅是一套储能柜。我们基于对当地电价曲线和该企业生产班次的深度分析，定制了AI优化的充放电策略，确保在电费最贵的时段最大化利用储能放电。更重要的是，我们系统的毫秒级响应能力，能够瞬间支撑厂内关键负荷，隔离电网侧的电能质量扰动。项目运行一年后，数据显示，仅电费节省一项就帮助客户收回了超过40%的投资成本，而因电能质量问题导致的非计划停产则降为零。这个案例让我深刻体会到，真正的价值不在于储能硬件本身，而在于它如何被精准地“编织”进客户的生产运营脉络中去。

从这个案例延伸开去，我想谈谈我对当前市场格局的一些见解。所谓“前十”的排名或名单，其意义或许更多在于揭示一种趋势和标准。它标志着市场开始成熟，客户不再仅仅为“储能”这个概念买单，而是为“经得起验证的度电成本降低能力”和“可感知的供电质量提升”付费。这要求像我们海集能这样的解决方案提供商，必须拥有深厚的“内功”。我们自2005年成立以来，近二十年的技术沉淀都聚焦在储能这个领域。我们在江苏的南通和连云港布局了差异化的生产基地，就是为了能灵活应对标准化与高度定制化的不同需求——从通信基站、安防监控这类关键站点能源，到大型工厂、商业综合体的光储一体化方案。我们坚信，全产业链的深度把控，从电芯选型、PCS研发到系统集成与智能运维，是交付一个真正“交钥匙”项目、并确保其未来二十年稳定运行的基础。这就像建造一座桥梁，美观的设计固然重要，但深植于地下的桥墩，才是承载所有流量的关键。

展望未来，随着电力市场化改革深入，虚拟电厂（VPP）等模式兴起，工商业储能的价值内涵还将继续扩展。它将成为企业能源资产的重要组成部分，参与到更广泛的电力交易和电网服务中。那么，对于正在考虑或已经部署储能系统的工商业用户而言，一个值得深思的问题是：当你的储能系统并网运行后，你是否有清晰的路线图，去挖掘它除了峰谷套利之外的、第二甚至第三层的价值？比如，如何让它更智能地预测电价、参与需求响应，甚至与你的光伏发电、生产工艺节拍进行更深度的耦合？这或许是下一个阶段竞争的核心所在。

来源: <https://www.hjaiot.com>