

最近和几位业内的老朋友聊天，话题总绕不开一个核心：储能。你或许已经感觉到了，从工商业园区的屋顶，到偏远地区的通信基站，储能系统正以前所未有的速度融入我们的能源网络。这不再是实验室里的蓝图，而是实实在在发生在发生在我们身边的产业变革。这种普遍的“现象”背后，是能源结构转型的迫切需求与技术进步共同推动的结果。

2023年储能市场展望与规模化进程

最近和几位业内的老朋友聊天，话题总绕不开一个核心：储能。你或许已经感觉到了，从工商业园区的屋顶，到偏远地区的通信基站，储能系统正以前所未有的速度融入我们的能源网络。这不再是实验室里的蓝图，而是实实在在发生在发生在我们身边的产业变革。这种普遍的“现象”背后，是能源结构转型的迫切需求与技术进步共同推动的结果。

那么，支撑这一现象的具体“数据”是怎样的呢？根据行业分析，2023年全球储能市场，特别是与可再生能源耦合的储能系统，预计将继续保持高速增长。驱动因素非常清晰：一方面，光伏和风电的间歇性需要储能来平滑输出，提升电网的稳定性与消纳能力；另一方面，传统能源价格波动和极端气候事件，使得能源自给自足和可靠供电的需求急剧上升。在众多应用场景中，工商业储能和站点能源成为了增长最快的两个板块。后者，即为通信、安防等关键设施供电的储能解决方案，在无电弱网地区的价值尤其凸显——它不再是简单的备用电源，而是支撑现代数字社会正常运转的“能源基座”。

让我给你讲一个具体的“案例”。在东南亚某个多岛屿的国家，通信网络覆盖一直是个挑战。传统的柴油发电机供电，不仅成本高昂、噪音污染大，维护起来也极其不便。去年，一个项目采用了“光储柴一体化”的智慧微电网方案。这套方案的核心，就是一套高度集成、能够智能管理光伏、储能电池和柴油发电机的站点能源系统。你知道吗，项目实施后，站点的柴油消耗降低了超过70%，运维人员无需再频繁往返各个岛屿进行加油和维护，供电可靠性却得到了质的提升。这个案例生动地说明，合适的储能解决方案，能够直接解决现实世界的痛点，创造经济和社会双重效益。

基于这些现象和数据，我的一些“见解”是，2023年储能市场的“规模化”，其内涵正在深化。它不仅仅是指产品出货量的增加，更是指解决方案的标准化、场景适配的精细化以及全生命周期管理的智能化。市场不再仅仅满足于“有储能设备”，而是要求“恰到好处、高效可靠、智慧管理的储能系统”。这就要求厂商必须具备深厚的技术积淀和全产业链的整合能力。从电芯选型、电力电子转换（PCS）到系统集成与智能运维，每一个环节都关乎最终系统的表现和客户的价值体验。

说到这里，我不得不提一下我们海集能在这条道路上的实践。自2005年在上海成立以来，我们就锚定了新能源储能这个赛道。近二十年的技术深耕，让我们对储能有了更深刻的理解。我们既是数字能源解决方案的服务商，也是站点能源设施产品的生产商。我们在江苏的南通和连云港布局了两大生产基地，很有意思的配置——南通基地专注于应对各种复杂需求的定制化系统设计，而连云港基地则致力于标准化产品的规模化制造，这种“双轮驱动”的模式，让我们既能灵活响应特定场景的挑战，又能通过标准化推动成本的优化和可靠性的提升。我们的业务覆盖工商业储能、户用储能、微电网，当然，还有我们非常核心的站点能源板块。我们为全球的通信基站、物联网微站、安防监控等关键站点，提供从光伏微站能源柜到站点电池柜的全系列产品，目标就是通过一体化、智能化的绿色能源方案，解决供电难题，让能源更可靠、更经济。

展望未来，储能市场的画卷已经展开，规模化与精细化将齐头并进。下一个值得思考的问题是：当储能成为像水电煤气一样的基础设施时，它将会如何重塑我们所在城市的能源景观和运营模式？

来源: <https://www.hjaiot.com>